

# “De Hypotheekshop is vooruitstrevend en loopt voorop in de markt”

Jeroen Bastiaans is sinds een paar jaar franchisenemer van De Hypotheekshop in Eindhoven West. Samen met twee van zijn collega's geeft hij hypotheekadvies aan zijn klanten. Het team wordt ondersteund door twee binnendienstmedewerkers.

“Mijn voornaamste argument om samen te gaan werken met De Hypotheekshop is dat de formule vooruitstrevend is en voorop loopt in de markt. Daar komt bij dat de naamsbekendheid goed is. Dit is onder andere te danken aan de landelijke dekking van De Hypotheekshop,” vertelt Jeroen Bastiaans.

De samenwerking met partners speelt ook een rol. “Bij De Hypotheekshop heb ik de meest uitgebreide keuze aan arrangementpartners. Bovendien hebben we keuzevrijheid in de samenwerking met overige partners. Een prettige gedachte!”

“Daarnaast worden we door de afdeling Marketing uitstekend ondersteund met landelijke en lokale marketingacties,” aldus Jeroen Bastiaans. “Dit is belangrijk voor mij om klanten te vinden en te binden. Verder worden wij in ons werk ontlast door de mogelijkheid om dossierafhandeling uit te besteden aan Business Support. Deze onderdelen zijn belangrijk in het totaalconcept dat wij onze klanten willen bieden. Ontzorgen is daarbij een sleutelwoord.”



**Jeroen Bastiaans**  
*Erkend Hypotheekadviseur*

